

営業セミナー

すぐに実践で使える営業ノウハウの極意 ～大きな成果に繋がる小さなヒント～

営業活動をする上で誰もが経験するハードルがあります。それは何をヒアリングすればよいか。どのように商品説明すれば魅力的に伝わるのか。クロージングのベストなタイミングはいつかなどを身につけることです。

このハードルをクリアするにはマインド(心構え)を少し変え、誰もが簡単にできるスキル(売る技術)を身につけることが大切です。

楽しく営業活動をしながらか成果を上げる営業ノウハウを、講師自身の体験談を中心に実践ワークを交えながら学んで頂きます。

■講座内容(抜粋)

1. そもそも営業マンの存在価値とは
2. 一流営業マンと二流営業マンはココが違う
3. 一流営業マンが実践している4つのポイント
4. ヒト・モノ・コトをいかにして売っていくか
5. 日頃から持つべき営業の心構えとは
6. 訪問前に整えるべき営業の心構えとは
7. 商談中の接続詞の使い方
8. 新規開拓の考え方(テレアポ)
9. 新規開拓の考え方(飛び込み)

■講師 浦上 俊司 氏 営業コンサルタント

1963年兵庫県生まれ。立命館大学経営学部卒業。1987年リクルートグループ(現リクルートHRマーケティング)入社。リクルートブックの新規営業に携わる。1990年倉敷紡績株式会社にヘッドハンティングされ転職。企業向け研修の新規営業に携わる。1993年株式会社信栄入社。中学生向け学習教材の飛び込みセールスに携わる。個人宅への飛び込み訪問の奥深さを実感し、研究を重ね、独自のセールススタイルを構築し、全国ランキング1位を獲得。1995年独立。フリーの研修講師として全国にて研修、講演を展開。現在、企業向け研修(営業マン研修、管理職研修、新人研修など)、各種セミナー、講演など多方面で活躍。テンポの良い語り口と卓越した理論を分かり易く伝える名調子に定評がある。笑いあり、感動あり、涙ありの個性溢れる講師として、年間120本ペースで研修・講演を行っている。2018年(株)システムブレイン人気講師ランキング第3位/1,253人中。
著書に「仕事ができると言われている人が必ずおさえている新規開拓営業の鉄則」
「20代のいま、身につけておくべき仕事の本」(クロスメディア・パブリッシング)。



- 広島会場 2019年6月13日(木) 10:00~17:00 [定員]50名(お申込み先着順)
- 福山会場 2019年6月14日(金) 10:00~17:00 [定員]30名(お申込み先着順)
- 受講料 維持会員:10,800円、一般会員:16,200円、会員でない方:21,600円
(テキスト代・消費税を含む)お食事のご用意はございません。

○ホームページよりお申込みの場合は、お一人1,000円を割引いたします。

お申込みは裏面をご利用ください。

F A X 082-242-8358

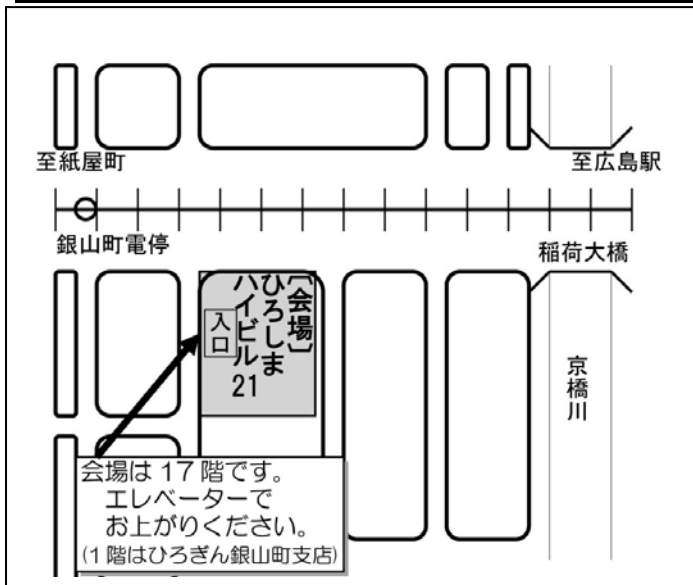
- 申込方法 下記申込書にご記入の上、FAX・郵送にて1週間前までにお申込みください。
受講票ならびに受講料の振込用紙をお送りいたします。受講票は当日ご持参ください。
また、インターネットでもお申込みを受付けております。
詳しくは、ホームページ <http://www.hirogin-ri.jp> をご覧ください。
- 振込方法 受講料は受講票とともに送りします振込用紙により、広島銀行本支店窓口にてお振込みください。
広島銀行本支店ご利用の場合は振込手数料は無料です。
*ホームページよりお申込みの場合は、(受講票、振込用紙)の送付はありませんので、表示の金額を、お振込みください(振込手数料がかかります)。
(当日ご欠席の場合、受講料はお返しできません)
- その他 定員になり次第、締切らせていただきます。なお、お申込みが10名未満の場合は、中止とさせていただきます。
駐車場はございませんので、お車でのお越しはご遠慮ください。
福山会場へお越しの際は信愛ビルのエレベーターをご利用ください。

■会場(○をしてください)

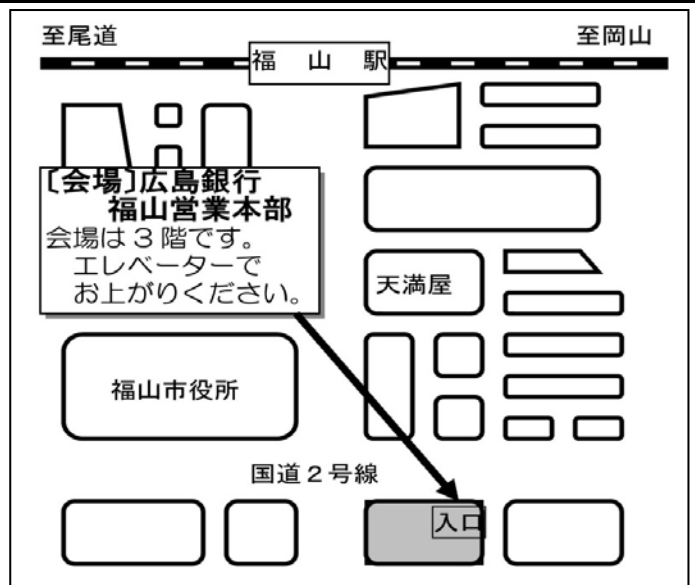
■ひろぎん経済研究所会員区分(○をしてください)

広島会場	福山会場	維持会員	一般会員	会員でない方
------	------	------	------	--------

セミナーテーマ	「すぐに実践で使える営業ノウハウの極意」(広島会場：6/13(木)・福山会場：6/14(金))			
住所	〒			
会社名			ご担当者	
(役職) ・ 参加者	()	お取引店	広島銀行	支店
	()	TEL	()	-
	()	FAX	()	-



(広島会場) ひろしまハイビル 21 17階会議室
広島市中区銀山町3-1



(福山会場) 広島銀行福山営業本部 3階会議室
福山市霞町1丁目1-1

〈お問い合わせ先〉 一般財団法人ひろぎん経済研究所
広島市中区銀山町3-1 ひろしまハイビル 21 3階 TEL 082-247-4873

【お客様の個人情報の取扱いについて】

※申込書にご記入いただいた情報は、当研究所からのセミナー等に関する各種連絡・情報提供のために使用いたします。